

平成20年8月6日

各 位

大阪市北区堂島二丁目4番27号
シナジーマーケティング株式会社
代表取締役社長 谷井 等
(コード番号: 3859)
問い合わせ先 経営企画室長 加藤 卓
電話番号 06-4797-2300

テクマトリックス株式会社との業務提携に関するお知らせ

当社は、IT 関連ソフトウェア、ハードウェア、ソリューションの販売、コンサルティング、ソフト開発および保守を提供するテクマトリックス株式会社と、SI 事業において業務提携することに関し、基本合意書の締結に至りましたので、お知らせいたします。

今後は、当社が創業来培ってきたCRM支援に関するノウハウとテクマトリックス株式会社のシステム開発に関するノウハウを融合し、大規模のシステム開発に関するビジネスチャンスのさらなる拡大を図ってまいります。

なお、この提携による今期の業績への影響について、具体的な業務提携内容・事業計画が確定し、判明次第、適時開示させていただきます。

記

1. 提携の理由

当社は、設立当初より「CRMトータルソリューションのリーディングカンパニーとなるべく、その実現に向け戦略を策定し、遅滞なく実行する」という基本方針を掲げてまいりました。ASPサービス「Synergy!」を利用される顧客との関係も良好で、Agent事業、SI事業を含むCRMのトータルサービス提供を望む声を多く頂戴するようになってまいりました。しかしながら、Agent事業、SI事業において、今以上に自社で受注していくには、人員の大幅な増員を伴う必要があり、無理な拡大による大きなリスクを負う可能性があります。

一方、テクマトリックス株式会社は大規模案件なシステム開発の実績をもち、当社が設計するCRMシステムの開発を低リスクで構築する開発能力を有していると考えられます。

よって、両社が、業務提携することにより、CRMトータルソリューションへのニーズに対応し、業容を拡大できるものと考え、業務提携を行うことといたしました。

2. 提携の概要

今後は、当社がCRMに関するコンサルティング能力を活かし上流工程におけるシステム設計を行い、テクマトリックス株式会社がシステム開発に関するノウハウを活かし大規模なシステム開発を行ってまいります。

なお、当社ASPサービス「Synergy!」を利用されている顧客のうち、独立したSIニーズのある顧客については、テクマトリックス株式会社と共同で案件を獲得していく予定であります。

3. 提携先の会社概要

- (1) 商 号：テクマトリックス株式会社
- (2) 代 表 者：代表取締役社長 由利 孝
- (3) 所 在 地：東京都港区高輪4丁目10番8号
- (4) 主な事業内容：IT 関連ソフトウェア、ハードウェア、ソリューションの販売、コンサルティング、ソフト開発および保守

4. 業務提携に関する基本合意書締結日

平成20年8月6日

5. 今後の見通し

本業務提携による今期（平成20年12月期）業績への影響につきましては、現時点では平成20年5月14日に発表いたしました業績予想に変更はありませんが、今後両社の提携の進捗が業績に重要な影響を与えることが判明した場合には適時にお知らせいたします。

以 上